The Financial Express

19 MAR 2025

LDC graduation in 2026

In a free-trade world, facing competition rather than remaining protected by trade preferences is in the best of interests of the country's trade and commerce as this will ultimately strengthen the economy and enhance our global competitiveness

writes

Wasi Ahmed

Now that the government has made it known that deferring the country's graduation from Least Developed Country (LDC) status is not in its thinking, businesses should get the message straight. For years, policymakers, businesses, and economists have deliberated on strategies to mitigate post-graduation difficulties. The primary concern has always been the loss of trade benefits and economic preferences that LDC status provides. After all these years businesses in the country are still at unease about the competitive business landscape of the near future.

In a series of meetings held recently, businesses have asked for deferment of two to three years to be able to better adjust with the open-field competitive environment. This week the president of the Dhaka Chamber of Commerce and Industry (DCCI) urged upon the government to defer Bangladesh's graduation from least developed country (LDC) status for at least 2 to 3 years considering the prevailing global and local economic challenges. He made the observations at a Focus Group Discussion on "Implementation of the STS (Science and Technology Studies) for Smooth Transition from LDC Status" jointly organised by the Support to Sustainable Graduation Project (SSGP), Economic Relations Division (ERD) and DCCI. On a similar note, at a press briefing, the president of the Bangladesh Chamber of Industries (BCI) asked the government to take steps for deferment of the scheduled graduation by at least three years.

LDC graduation, besides meeting the critical requirements in terms of clear economic indicators, means that a country set to graduate is believed to have overcome the structural handicaps that warrant special treatment from the international community. The UN classifies a country as an LDC if it has per capita income of little over $1,000 a year. A country with so low per capita is perceived as economically vulnerable and scores badly on a range of human indicators, including nutrition, child mortality and enrolment in schools.

Since the term LDC was coined five decades ago, only four countries have graduated so far: Botswana (1994), Cabo Verde (2007), the Maldives (2011) and Samoa (2014). For a country like Bangladesh 'branded' as an LDC since its inception -- although much of its growth and successes owe hugely to its being termed so -- graduation is indeed a winning post, a milestone in the country's long-term economic

Now, what are the main challenges of graduation that have caused worry among the businesses? To start with, Bangladesh would face stiffer competition from rivals in international trade, especially in exporting, as graduation will cut deeply into the preferential benefits that the country currently enjoys from well over forty countries - the EU being the largest provider accounting for around 54 per cent of the country's exports. Upon graduation from the LDC league, Bangladesh is likely to lose about $2.7 billion in export earnings every year. This is because exports will be subjected to 6.7 per cent additional tariff as preferential duty benefits from different countries and trading partners will no longer be available. At present, Bangladesh is a major user of duty-free and quota-free market access, with shipments under this facility accounting for 72 per cent of the total exports. Regional trade agreements and bilateral initiatives cover about 90 per cent of the total exports, and thus preferential market access is of special significance.

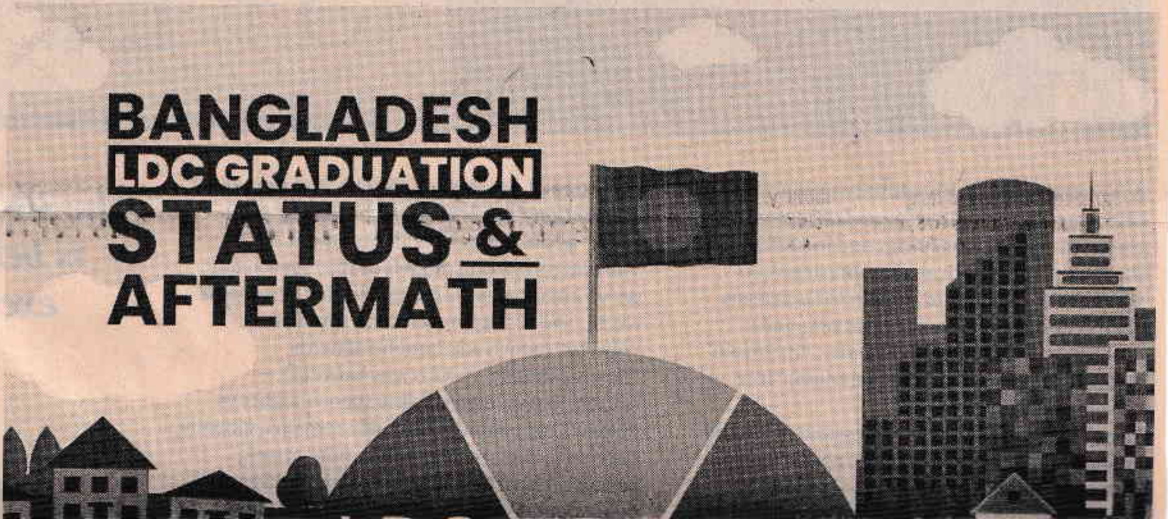
Furthermore, upon graduation, products made in Bangladesh will become more expensive to buyers and consumers in key export markets. In this context, it may be recalled that according to the United Nations Conference on Trade and Development (UNCTAD), Bangladesh's exports may decline by 5.5 per cent to 7.5 per cent due to preference erosion and exports becoming costlier. No doubt, preference erosion in major exporting countries will thus have implications for export competitiveness and export earnings, and consequently, for GDP growth, employment generation and poverty alleviation.

Beyond trade, the country will also be hit when it comes to foreign aid. Concessionary financing from the International Development Association, the part of the World Bank that helps the world's poorest countries, and multilateral assistance with special benefits will also not be available upon graduation and attaining the middle-income status. The benefit of technical cooperation and other forms of assistance will also be affected. Concessional borrowing is another important area to be hit hard. As per the WB criteria, if a country's per capita income remains above $1,400 for three consecutive years, the rate of interest would surge to about 2.0 per cent from 0.75 per cent-a facility that Bangladesh currently enjoys like all other LDCs.

These difficulties were anticipated years ago, and think tanks such as the Centre for Policy Dialogue (CPD) have long been urging the government and private sector to prepare for the transition. The government, too, has taken some steps to gradually reduce business incentives to help business sectors adjust to the post-LDC scenario. Following its graduation, Bangladesh will not be left in the desert as there will be a transition phase which will allow the existing cushioning to continue for some time-three years or so.

The government's decision seems to be a step in the right direction, even though challenges are likely to be there after graduation. In a free-trade world, facing competition rather than remaining protected by trade preferences is in the best of interests of the country's trade and commerce as this will ultimately strengthen the economy and enhance our global competitiveness.

wasiahmed.bd@gmail.com



graduation difficulties. The primary concern has always been the loss of trade benefits and economic preferences that LDC status provides. After all these years businesses in the country are still at unease about the competitive business landscape of the near future.

our global competitiveness

writes

Wasi Ahmed

In a series of meetings held recently, businesses have asked for deferment of two to three years to be able to better adjust with the open-field competitive environment. This week the president of the Dhaka Chamber of Commerce and Industry (DCCI) urged upon the government to defer Bangladesh's graduation from least developed country (LDC) status for at least 2 to 3 years considering the prevailing global and local economic challenges. He made the observations at a Focus Group Discussion on "Implementation of the STS (Science and Technology Studies) for Smooth Transition from LDC Status" jointly organised by the Support to Sustainable Graduation Project (SSGP), Economic Relations Division (ERD) and DCCI. On a similar note, at a press briefing, the president of the Bangladesh Chamber of Industries (BCI) asked the government to take steps for deferment of the scheduled graduation by at least three years.

LDC graduation, besides meeting the critical requirements in terms of clear economic indicators, means that a country set to graduate is believed to have overcome the structural handicaps that warrant special treatment from the international community. The UN classifies a country as an LDC if it has per capita income of little over $1,000 a year. A country with so low per capita is perceived as economically vulnerable and scores badly on a range of human indicators, including nutrition, child mortality and enrolment in schools.

Since the term LDC was coined five decades ago, only four countries have graduated so far: Botswana (1994), Cabo Verde (2007), the Maldives (2011) and Samoa (2014). For a country like Bangladesh 'branded' as an LDC since its inception -- although much of its growth and successes owe hugely to its being termed so -- graduation is indeed a winning post, a milestone in the country's long-term economic and social development. But there are challenges, some apparently daunting, that the country will have to take on squarely.

Now, what are the main challenges of graduation that have caused worry among the businesses? To start with, Bangladesh would face stiffer competition from rivals in international trade, especially in exporting, as graduation will cut deeply into the preferential benefits that the country currently enjoys from well over forty countries - the EU being the largest provider accounting for around 54 per cent of the country's exports. Upon graduation from the LDC league, Bangladesh is likely to lose about $2.7 billion in export earnings every year. This is because exports will be subjected to 6.7 per cent additional tariff as preferential duty benefits from different countries and trading partners will no longer be available.

At present, Bangladesh is a major user of duty-free and quota-free market access, with shipments under this facility accounting for 72 per cent of the total exports. Regional trade agreements and bilateral initiatives cover about 90 per cent of the total exports, and thus preferential market access is of special significance.

Furthermore, upon graduation, products made in Bangladesh will become more expensive to buyers and consumers in key export markets. In this context, it may be recalled that according to the United Nations Conference on Trade and Development (UNCTAD), Bangladesh's exports may decline by 5.5 per cent to 7.5 per cent due to preference erosion and exports becoming costlier. No doubt, preference erosion in major exporting countries will thus have implications for export competitiveness and export earnings, and consequently, for GDP growth, employment generation and poverty alleviation.

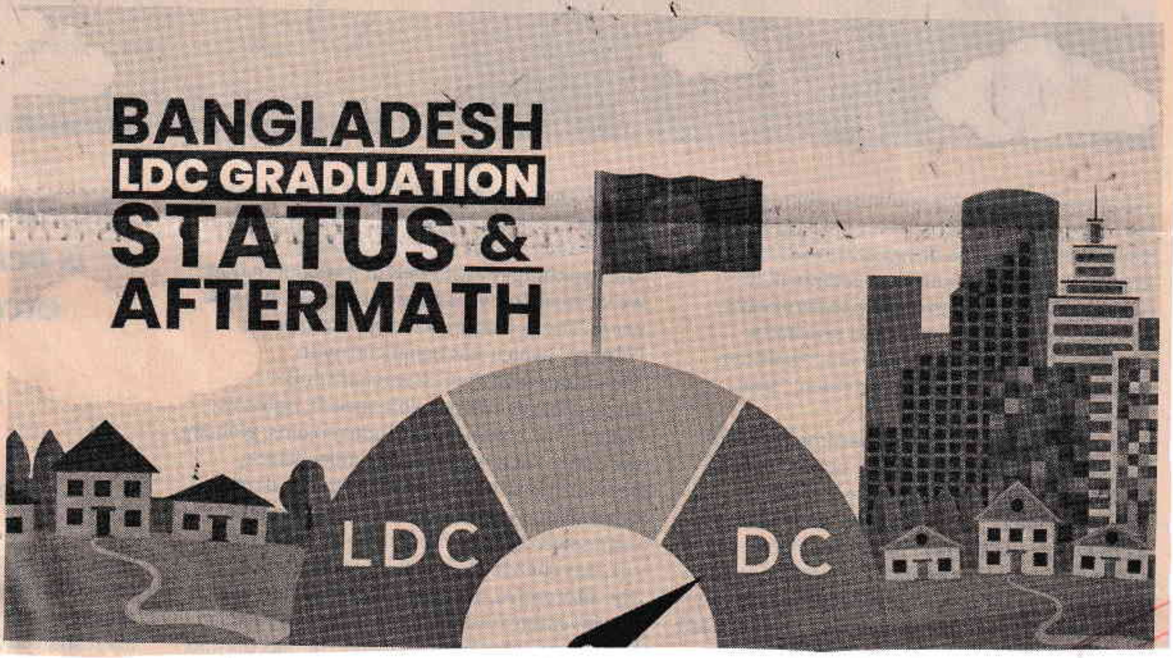
Beyond trade, the country will also be hit when it comes to foreign aid. Concessionary financing from the International Development Association, the part of the World Bank that helps the world's poorest countries, and multilateral assistance with special benefits will also not be available upon graduation and attaining the middle-income status. The benefit of technical cooperation and other forms of assistance will also be affected. Concessional borrowing is another important area to be hit hard. As per the WB criteria, if a country's per capita income remains above $1,400 for three consecutive years, the rate of interest would surge to about 2.0 per cent from 0.75 per cent-a facility that Bangladesh currently enjoys like all other LDCs.

These difficulties were anticipated years ago, and think tanks such as the Centre for Policy Dialogue (CPD) have long been urging the government and private sector to prepare for the transition. The government, too, has taken some steps to gradually reduce business incentives to help business sectors adjust to the post-LDC scenario.

Following its graduation, Bangladesh will not be left in the desert as there will be a transition phase which will allow the existing cushioning to continue for some time-three years or so.

The government's decision seems to be a step in the right direction, even though challenges are likely to be there after graduation. In a free-trade world, facing competition rather than remaining protected by trade preferences is in the best of interests of the country's trade and commerce as this will ultimately strengthen the economy and enhance our global competitiveness.

wasiahmed.bd@gmail.com



The Financial Express

19 MAR 2025

Trade competitiveness rises as taka value falls

EXCHANGE RATE OF TAKA AGAINST DOLLAR

January
Tk 122 — Overvalued Tk 3.67

February
Tk 122 — Overvalued Tk 2.27

REAL EFFECTIVE EXCHANGE RATE — January 103.01 / February 101.86

- Efforts on to bring REER or real effective exchange rate down to 100: BB official
- Bangladesh's inflation higher than trading partners' so exports relatively less price-competitive, says Dr Zahid Hussain
- Export growth could be much higher with competitiveness fully in place: Dr Masrur Reaz

JASIM UDDIN HAROON

Bangladesh's trade competitiveness on the global market rises as the taka, which was significantly overvalued against the US dollar in January, reasonably depreciated in February.

In the past month of February, the real value of the local currency should have been Tk 124.27, but the nominal value stood at Tk 122, making it marginally overvalued by Tk 2.27, according to Bangladesh Bank calculations.

In the previous month, January 2025, the taka was overvalued by Tk 3.67.

An overvalued currency negatively impacts the country's trade competitiveness with international partners.

The central bank calculates the real effective exchange rate (REER) index that stood at 101.86 in February, down from 103.01 in January.

When adjusted using the exchange rate, the real exchange rate should be at Tk 124.27 against one greenback.

The central bank or Bangladesh regularly updates the government on the nominal, nominal effective and real effective exchange rates of the taka against an 18-currency basket, which accounts for more than 85 per cent of the country's trade.

In economics, a REER value of 100 suggests trade competitiveness is balanced. Any value above 100 indicates an overvalued currency, making exports less competitive.

Central bankers told the FE that the inflation in the country got reduced to some extent and it was one key reason behind the fall of the REER.

"Our efforts are being made to bring the REER down to 100," said one of the BB officials.

He said Bangladesh's inflation rate is still higher than that of its trading partners, which is a major reason for the currency's overvaluation.

Earlier, during the tenure of previous central-bank governor Abdur Rouf Talukder, the taka was overvalued by Tk 6.0-7.0.

He says while overvalued currency impacts export competitiveness, the situation has improved over time.

Dr Zahid Hussain, an independent economist, says Bangladesh's inflation rate is higher compared to its trading partners. "As a result, our exports are relatively less price-competitive."

He notes inflation in Bangladesh dropped to some extent but the inflation in the country's major trading partners also edged down. "Such drop in inflation also impacts the REER."

Bangladesh's inflation rate was nearly 9.32 per cent in February 2025, down by 0.62 percentage points from January.

Inflation in China, Bangladesh's largest trade partner, fell into negative territory in February, while in India, the second-largest trade partner, was 3.6 per cent and Eurozone rate 2.4 per cent.

Chairman and CEO of Policy Exchange Bangladesh Dr M. Masrur Reaz emphasizes that an overvalued currency affects trade competitiveness, particularly in export.

He mentions that Bangladesh's exports grew 10.53 per cent during July-February of the current fiscal year. "It could have been much higher if competitiveness was fully in place."

The Bangladesh taka, against the USD, depreciated by 3.28 per cent during July-February of FY25 compared to the depreciation by 1.49 per cent during July-February of FY24, according to Bangladesh Bank statistics.

As an import-dependent country, Bangladesh relies on imports for both domestic consumption and export production. A sharp depreciation would significantly increase import costs.

However, to modernize its exchange rate and monetary policy, Bangladesh Bank introduced several reforms on December 31, 2024.

The regulator introduced a Crawling Peg Exchange Rate System for the spot purchase and sale of USD with a Crawling Peg Mid Rate (CPMR) at Tk117.00 per USD in May 2024.

Scheduled banks are instructed to purchase and sell dollars freely around the CPMR to both customers and interbank buyers since May 2024.

Along the same line of intensions for modernizing exchange-rate policy and monetary policy on 31 December 2024 BB launched a new foreign-exchange intervention strategy for publishing daily reference benchmark based on weighted average of freely quoted exchange rates in the market transactions

rises as taka value falls

EXCHANGE RATE OF TAKA AGAINST DOLLAR

January	Tk 122	Overvalued Tk 3.67
February	Tk 122	Overvalued Tk 2.27

REAL EFFECTIVE EXCHANGE RATE

January	103.01
February	101.86

- Efforts on to bring REER or real effective exchange rate down to 100: BB official
- Bangladesh's inflation higher than trading partners' so exports relatively less price-competitive, says Dr Zahid Hussain
- Export growth could be much higher with competitiveness fully in place: Dr Masrur Reaz

JASIM UDDIN HAROON

Bangladesh's trade competitiveness on the global market rises as the taka, which was significantly overvalued against the US dollar in January, reasonably depreciated in February.

In the past month of February, the real value of the local currency should have been Tk 124.27, but the nominal value stood at Tk 122, making it marginally overvalued by Tk 2.27, according to Bangladesh Bank calculations.

In the previous month, January 2025, the taka was overvalued by Tk 3.67.

An overvalued currency negatively impacts the country's trade competitiveness with international partners.

The central bank calculates the real effective exchange rate (REER) index that stood at 101.86 in February, down from 103.01 in January.

When adjusted using the exchange rate, the real exchange rate should be at Tk 124.27 against one greenback.

The central bank or Bangladesh regularly updates the government on the nominal, nominal effective and real effective exchange rates of the taka against an 18-currency basket, which accounts for more than 85 per cent of the country's trade.

In economics, a REER value of 100 suggests trade competitiveness is balanced. Any value above 100 indicates an overvalued currency, making exports less competitive.

Central bankers told the FE that the inflation in the country got reduced to some extent and it was one key reason behind the fall of the REER.

"Our efforts are being made to bring the REER down to 100," said one of the BB officials.

He said Bangladesh's inflation rate is still higher than that of its trading partners, which is a major reason for the currency's overvaluation.

Earlier, during the tenure of previous central-bank governor Abdur Rouf Talukder, the taka was overvalued by Tk 6.0-7.0.

He says while overvalued currency impacts export competitiveness, the situation has improved over time.

Dr Zahid Hussain, an independent economist, says Bangladesh's inflation rate is higher compared to its trading partners. "As a result, our exports are relatively less price-competitive."

He notes inflation in Bangladesh dropped to some extent but the inflation in the country's major trading partners also edged down. "Such drop in inflation also impacts the REER."

Bangladesh's inflation rate was nearly 9.32 per cent in February 2025, down by 0.62 percentage points from January.

Inflation in China, Bangladesh's largest trade partner, fell into negative territory in February, while in India, the second-largest trade partner, was 3.6 per cent and Eurozone rate 2.4 per cent.

Chairman and CEO of Policy Exchange Bangladesh Dr M. Masrur Reaz emphasizes that an overvalued currency affects trade competitiveness, particularly in export.

He mentions that Bangladesh's exports grew 10.53 per cent during July-February of the current fiscal year. "It could have been much higher if competitiveness was fully in place."

The Bangladesh taka, against the USD, depreciated by 3.28 per cent during July-February of FY25 compared to the depreciation by 1.49 per cent during July-February of FY24, according to Bangladesh Bank statistics.

As an import-dependent country, Bangladesh relies on imports for both domestic consumption and export production. A sharp depreciation would significantly increase import costs.

However, to modernize its exchange rate and monetary policy, Bangladesh Bank introduced several reforms on December 31, 2024.

The regulator introduced a Crawling Peg Exchange Rate System for the spot purchase and sale of USD with a Crawling Peg Mid Rate (CPMR) at Tk117.00 per USD in May 2024.

Scheduled banks are instructed to purchase and sell dollars freely around the CPMR to both customers and interbank buyers since May 2024.

Along the same line of intensions for modernizing exchange-rate policy and monetary policy on 31 December 2024 BB launched a new foreign-exchange intervention strategy for publishing daily reference benchmark based on weighted average of freely quoted exchange rates in the market transactions.

In addition, BB has instructed authorised dealers to provide information on all foreign-exchange transactions at and above USD 100,000 twice a day and make the business day's exchange rate visible to the customers on digital screen as well as on their website.

Moreover, on 2nd January 2025, with the intension of streamlining foreign- exchange operations and eliminating discriminatory currency practices the regulator introduced a maximum allowable spread of one taka between buying and selling rates for foreign currencies, with a uniform spot rate irrespective of size of transactions.

jasimharoon@yahoo.com

The Financial Express

~~The Business Standard~~

19 MAR 2025

Three more RMG factories receive LEED certification

Three more Bangladeshi garment manufacturing factories have been awarded Leadership in Energy and Environmental Design (LEED) certificates, with the country's RMG sector further cementing its position in the global markets, reports BSS.

The newly certified factories–Echotex Limited, Elite Garments Industries Ltd, and Euro Knit Spinn Ltd–have all achieved Platinum certification, the highest level under the LEED rating system.

With these latest additions, the country now has 240 LEED-certified factories, including 98 with Platinum certification and 128 with Gold certification.

Among the newly certified factories, Echotex Limited is located in Polli Biddut, Chandura, Kaliakoir, Gazipur.

Elite Garments Industries Ltd is located in Bade Kalmeswar, Board Bazar, National University, Gazipur.

And Euro Knit Spinn Ltd is located in Dhanua, Sreepur, Gazipur.

Bangladesh also remains home to 66 of the world's top 100 LEED-certified garment factories, according to the Bangladesh Garment Manufacturers and Exporters Association (BGMEA).

LEED certification, developed by the US Green Building Council (USGBC), is a globally recognized benchmark for environmentally sustainable construction. It assesses factors such as energy efficiency, water conservation, indoor air quality, and the use of sustainable materials, accordin.

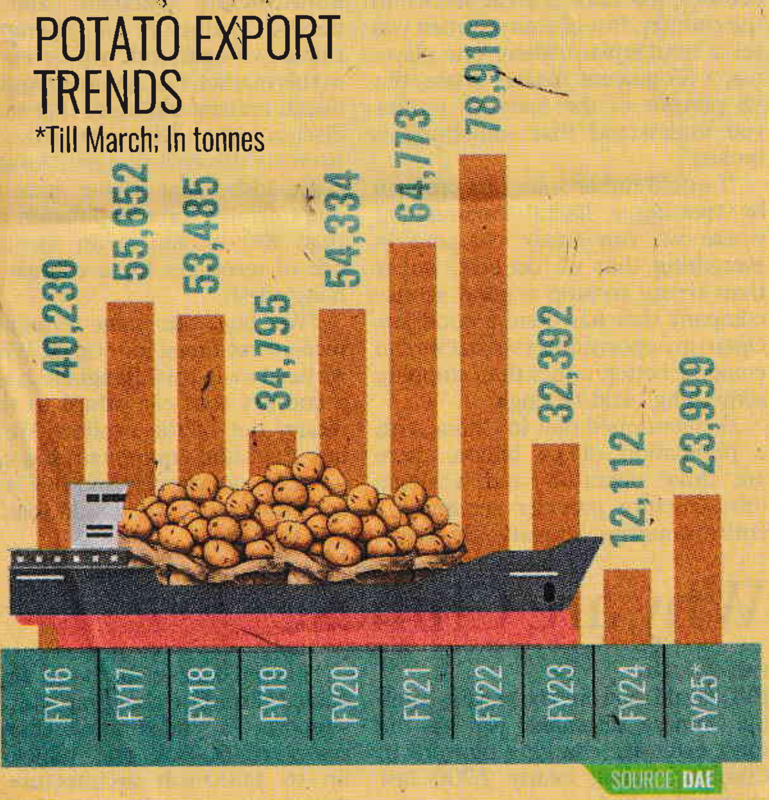
বাণিজ্য তথ্য কেন্দ্র
ঢাকা।
রপ্তানি উন্নয়ন ব্যুরো

The Daily Star
19 MAR 2025

Potato exports surge as prices plunge in local market

AT A GLANCE

- Bangladesh exported **24,000** tonnes of potatoes in the first eight months of FY25
- Shipments nearly doubled from the previous fiscal year
- Half of the exports took place in February alone
- Farmers are selling potatoes below the production cost of Tk **14** per kg
- Granola, Diamond-7, and Majestic are the most exported varieties
- Since FY16, Bangladesh has exported an average of **50,000** tonnes of potatoes annually



SUKANTA HALDER

Bangladesh's potato shipments nearly doubled in just the first eight months of this fiscal year as locally grown tubers became attractive to buyers abroad after prices fell below farmers' production costs.

According to the Department of Agricultural Extension (DAE), Bangladesh exported roughly 24,000 tonnes of potatoes until March 15 of the current fiscal year, almost double the quantity shipped across the whole of FY24.

In February alone, potato exports reached around 12,000 tonnes, matching the total exports of the year prior.

That was a month when farmers, especially those in the northwest regions of the country, were compelled to sell their

The Daily Star
19 MAR 2025

produce for as little as Tk 11 per kilogramme (kg), far lower by the DAE's estimated production costs of Tk 15 per kg this season.

Experts believe this development occurred due to a production glut following cultivation on a record area of land.

The starchy vegetable was cultivated on a record 5.24 lakh hectares of land this fiscal year, up 15 percent year-on-year, propelled by prices reaching as high as Tk 80 per kg last November.

"The increase in potato exports this year is due to low prices," said Hafizur Rahman Mintu, who has exported around 9,000 tonnes of potatoes to Nepal, Malaysia and Singapore so far this year.

He has already recorded an 80 percent increase compared to his total exports in FY24.

This year, exporters have been able to purchase potatoes at Tk 10 to Tk 20 per kg whereas the price ranged from Tk 30 to Tk 40 per kg last year, he said.

Tawhidul Islam, another exporter, said he exported around 8,400 tonnes of potatoes this fiscal year to Malaysia, Singapore, Nepal and Bahrain, whereas it was around 1,400 tonnes in the previous fiscal year.

This year, they have been able to procure potatoes for around Tk 10 per kg whereas the price was Tk 30 per kg last year, he said.

Another exporter said the low prices this year allowed him to export 1,300 tonnes of potatoes to Sri Lanka this year, marking the first time he has shipped to the island nation.

Exporters are primarily sourcing high-demand varieties like Granola, Diamond-7 and Majestic.

However, despite high production volumes, exporters are facing challenges in sourcing enough export-quality potatoes as the supply of premium-grade potatoes is limited, said Md Afzal Hossain, acting deputy director of the DAE in Rangpur.

As such, the DAE has advised farmers to cultivate export-oriented varieties such as Granola, Santana, and Kumari.

Hossain also emphasised the need for increased cultivation of these varieties and enhanced storage solutions to prevent future price crashes.

Syed Md Rafiqul Amin, managing director of Hortex Foundation under the agriculture ministry, said rising exports would bring some relief to farmers in major potato-growing regions, who were incurring losses while harvests were running in full swing.

Already, prices have started to rise at the growers' end, though retail prices of the vegetable remained unchanged at Tk 20-Tk 30 per kg in Dhaka, according to data from the Trading Corporation of Bangladesh.

This fiscal year, total production is expected to reach 1.20 crore tonnes, according to Bangladesh Cold Storage Association, a major player in the local supply chain.

Last fiscal year, 1.06 crore tonnes of potatoes were produced, according to Bangladesh Bureau of Statistics estimates.

Amin of Hortex Foundation said they were connecting farmers with exporters.

Exporters can purchase potatoes at lower prices this fiscal year compared to the previous fiscal year due to better yields, which is why exports have increased, he said.

Bangladesh's potato exports began in 1999, according to the Food and Agriculture Organization, though only a small amount was exported at that time.

In the past nine years since FY16, Bangladesh has annually exported around 50,000 tonnes of potatoes on average, as per the DAE. However, exports dropped last fiscal year.

[Kongkon Karmaker contributed this report.]

The Daily Star

19 MAR 2025

NBR again cuts duties on imported fresh fruits

STAR BUSINESS REPORT

The National Board of Revenue (NBR) has once again slashed duties on imported fresh fruits to help stabilise domestic prices during Ramadan and beyond.

In two separate notifications issued on monday, the tax authority announced a 5 percent reduction in the supplementary duty (SD) on fresh fruits, including oranges, apples, grapes, and pears.

Importers will now be required to pay a 25 percent duty on fresh fruit imports, down from the previous 30 percent.

Additionally, the NBR has fully exempted the 5 percent advance tax (AT) on fresh fruit imports.

Earlier, on March 10, the NBR halved the advance income tax (AIT) on fruit imports to 5 percent in an effort to reduce costs and lower prices during Ramadan, when consumption increases.

"This decision aims to make imported fruits more affordable for consumers," said a senior NBR official, requesting anonymity.

প্রথম আলো

19 MAR 2025

পণ্য রপ্তানিকারকেরা কেন 'ক্ষুব্ধ'

এলডিসি থেকে উত্তরণ

রপ্তানিকারকেরা বলছেন, চ্যালেঞ্জ মোকাবিলায় সুনির্দিষ্ট উদ্যোগ না নিয়ে উন্নয়নশীল দেশে উত্তরণের সিদ্ধান্ত হবে আত্মঘাতী।

শুভংকর কর্মকার, *ঢাকা*

নির্ধারিত সময় অনুযায়ী অর্থাৎ আগামী বছর স্বল্পোন্নত দেশে (এলডিসি) থেকে উত্তরণের চূড়ান্ত সিদ্ধান্ত নিয়েছে অন্তর্বর্তী সরকার। এলডিসি থেকে উত্তরণ হলে আন্তর্জাতিক পরিমণ্ডলে নিজেদের ভাবমূর্তি উজ্জ্বল হওয়ার পাশাপাশি অর্থনৈতিক সক্ষমতার বহিঃপ্রকাশ ঘটে। এতে বিদেশি বিনিয়োগকারী আস্থা রাখতে পারেন।

অবশ্য বর্তমান অর্থনৈতিক চ্যালেঞ্জের মধ্যে এলডিসি থেকে উত্তরণের সিদ্ধান্ত নেওয়ায় রপ্তানিকারকদের একটি অংশ ক্ষুব্ধ। তাঁরা বলছেন, এলডিসি থেকে উত্তরণের পর পণ্য রপ্তানিতে বাজার সুবিধা মিলবে না। দেওয়া যাবে না প্রণোদনা। এতে বাংলাদেশি পণ্যের প্রতিযোগিতা সক্ষমতা কমবে। চ্যালেঞ্জ মোকাবিলায় সুনির্দিষ্ট উদ্যোগ ছাড়া এলডিসি থেকে উত্তরণের সিদ্ধান্ত আত্মঘাতী। কেন হঠাৎ এমন সিদ্ধান্ত নিল, সেটি তাঁদের বোধগম্য নয়।

এলডিসি থেকে বের হলে চ্যালেঞ্জের মধ্যে পড়বে বাংলাদেশের রপ্তানি খাত। কারণ, এলডিসি হিসেবে বাংলাদেশ বিশ্ব বাণিজ্য সংস্থার (ডব্লিউটিও) আওতায় শুল্কমুক্ত বাজার-সুবিধা পায়। এর ফলে ইউরোপীয় ইউনিয়ন (ইইউ), যুক্তরাজ্য, ভারত, চীন, অস্ট্রেলিয়াসহ বিভিন্ন দেশে শুল্কমুক্ত সুবিধায় পণ্য রপ্তানি করা যায়। বিদ্যমান নিয়ম অনুযায়ী, এলডিসি থেকে উত্তরণের পর এই বাজার-সুবিধা বন্ধ হয়ে যাবে। তবে ইইউ জিএসপির আওতায় এই শুল্কমুক্ত সুবিধা থাকবে ২০২৯ সাল পর্যন্ত। যুক্তরাজ্যও একইভাবে সুবিধা দেওয়ার প্রতিশ্রুতি দিয়েছে।

এলডিসি হিসেবে যেকোনো দেশ তার দেশে উৎপাদিত পণ্য বা সেবার ওপর নগদ সহায়তা ও

> **আমরা কঠিন বিপদে পড়ব। কারণ, আমরা প্রস্তুত নই। শুল্কমুক্ত সুবিধা পেয়েও চামড়া খাত দাঁড়াতে পারেনি। শুল্কমুক্ত সুবিধা না থাকলে ভয়াবহ অবস্থা হবে।**
>
> **মো. নাসির খান,** সহসভাপতি, এলএফএমইএবি

ভর্তুকি দিতে পারে। বাংলাদেশও পণ্য রপ্তানিতে নগদ সহায়তা দেয়। করসুবিধা, ভর্তুকিসহ নানা ধরনের সুবিধা পান দেশীয় উদ্যোক্তারা। তবে এলডিসি থেকে উত্তরণের পর নগদ সহায়তা না দেওয়ার বাধ্যবাধকতা তৈরি হবে। তারই প্রস্তুতি হিসেবে ক্ষমতাচ্যুত আওয়ামী সরকারের আমলে দুই দফায় বিভিন্ন খাতের পণ্য রপ্তানিতে প্রণোদনা কমানো হয়।

রপ্তানি কমার আশঙ্কা

বাংলাদেশের পণ্য রপ্তানি ৮০ শতাংশের বেশি তৈরি পোশাক খাত থেকে আসে। আর তৈরি পোশাক রপ্তানির ৫০ শতাংশের গন্তব্য ইইউ। বর্তমানে এই বাজারে অগ্রাধিকারমূলক বাজার-সুবিধা বা জিএসপির অধীন শুল্কমুক্ত সুবিধা পায় বাংলাদেশ। এলডিসি থেকে উত্তরণের পর আরও তিন বছর সুবিধাটি পাবে বাংলাদেশ। তারপর জিএসপি প্লাস না পেলে গড়ে ১২ শতাংশ শুল্ক দিয়ে ইইউর বাজারে তৈরি পোশাক রপ্তানি করতে হবে।

জানতে চাইলে নিট পোশাকশিল্প মালিকদের সংগঠন বিকেএমইএর সভাপতি মোহাম্মদ হাতেম *প্রথম আলোকে* বলেন, 'বর্তমান পরিস্থিতিতে এলডিসি থেকে উত্তরণে সিদ্ধান্ত নেওয়ার মধ্য দিয়ে আমরা আত্মহত্যার প্রস্তুতি নিচ্ছি। আমাদের সমসাময়িক সময়ে যেসব দেশ উন্নয়নশীল দেশ হিসেবে উত্তরণের প্রস্তুতি নিচ্ছে, তাদের তৈরি পোশাক রপ্তানি নেই। ফলে তাদের হারানোর কিছু নেই।' এলডিসি থেকে উত্তরণের প্রস্তুতি হিসেবে প্রণোদনা কমিয়ে দেওয়ায় দেশের বস্ত্র খাত নেতিবাচক প্রভাব পড়েছে দাবি করেন মোহাম্মদ হাতেম।

তৈরি পোশাকের পর বাংলাদেশের শীর্ষ রপ্তানি খাতের একটি চামড়া ও চামড়া পণ্য। দীর্ঘদিন ধরে এই খাতের রপ্তানি ১০০ কোটি ডলারের আশপাশেই ঘুরছে। এলডিসি থেকে উত্তরণের কারণে চামড়া ও চামড়া পণ্যে নেতিবাচক পড়বে এমনটাই জানালেন চামড়াপণ্য ও জুতা উৎপাদন ও রপ্তানিকারক সমিতির (এলএফএমইএবি) সহসভাপতি মো. নাসির খান। তিনি *প্রথম আলোকে* বলেন, 'আমরা কঠিন বিপদে পড়ব। কারণ, আমরা প্রস্তুত নই। শুল্কমুক্ত সুবিধা পেয়েও চামড়া খাত দাঁড়াতে পারেনি। শুল্কমুক্ত সুবিধা না থাকলে ভয়াবহ অবস্থা হবে।'

হস্তশিল্প রপ্তানির পরিমাণ কম হলেও অনেক ক্ষুদ্র উদ্যোক্তা এই খাতের সঙ্গে যুক্ত। বর্তমানে পাটপণ্যে ১০ শতাংশ ও হস্তশিল্পে ৮ শতাংশ প্রণোদনা দেয় সরকার। এলডিসি থেকে উত্তরণের কারণে প্রণোদনা না থাকলে ক্রয়াদেশ হারানোর শঙ্কা করছেন হস্তশিল্প খাতের উদ্যোক্তারা। বহুমুখী পাটপণ্য রপ্তানিকারক প্রতিষ্ঠান ক্রিয়েশন প্রাইভেট লিমিটেডের ব্যবস্থাপনা পরিচালক মো. রাশেদুল করিম *প্রথম আলোকে* বলেন, শুল্কমুক্ত সুবিধা ও প্রণোদনা না থাকলে তীব্র প্রতিযোগিতার মুখে পড়তে হবে। তার জন্য দক্ষতা ও পণ্যের এবং প্রযুক্তির উন্নয়নেও বিনিয়োগ প্রয়োজন হবে। এসব প্রস্তুতি জন্য আরও কয়েক বছর উন্নয়নশীল দেশে উত্তরণ পেছানো দরকার।

প্রস্তুতি শুরুর পরামর্শ

চ্যালেঞ্জ মোকাবিলায় কয়েকটি কাজ দ্রুত শুরু করার দরকার বলে মনে করেন বেসরকারি গবেষণা প্রতিষ্ঠান র‍্যাপিডের চেয়ারম্যান আবদুর রাজ্জাক। তিনি *প্রথম আলোকে* বলেন, ইউরোপীয় ইউনিয়নের (ইইউ) সঙ্গে জিএসপি প্লাস সুবিধাপ্রাপ্তি নিয়ে দর-কষাকষি শুরু করা উচিত। এলডিসি থেকে উত্তরণের পর তারা শুল্কমুক্ত-সুবিধা দিতে পারে কি না। এ ছাড়া ব্যবসার খরচ কমানোর উদ্যোগ নিতে হবে। নগদ সহায়তা না দিয়েও ভারত যেভাবে পণ্য রপ্তানিতে সুযোগ-সুবিধা দেয়, সেভাবে আমাদের দেশেও দেওয়া সম্ভব। আবার এলডিসি থেকে উত্তরণের পর তিন বছর প্রণোদনা অব্যাহত রাখারও সুযোগ রয়েছে, সেটিও মনে রাখতে হবে।

বাণিজ্য তথ্য কোষ
ঢাকা।
রপ্তানি উন্নয়ন ব্যুরো

বণিক বার্তা

19 MAR 2025

প্রাক-বাজেট আলোচনা

ভ্যাটের সিঙ্গেল রেট নির্ধারণের প্রস্তাব করেছে ডিসিসিআই

নিজস্ব প্রতিবেদক ■

আগামী বাজেটে ভ্যাটের সিঙ্গেল রেট নির্ধারণ এবং অনানুষ্ঠানিক খাতের ব্যবসায়ীদের ক্ষেত্রে ১ শতাংশ হারে ভ্যাট নির্ধারণের প্রস্তাব করেছে ঢাকা চেম্বার অব কমার্স অ্যান্ড ইন্ডাস্ট্রি (ডিসিসিআই)। এর মাধ্যমে সামগ্রিক কর ব্যবস্থাপনায় স্বচ্ছতা আসার পাশাপাশি ব্যবসার পরিচালন ব্যয় হ্রাস পাবে ও উৎপাদন খাতে ইতিবাচক প্রভাব পড়বে বলে মনে করছে বাণিজ্য সংগঠনটি। তাদের দাবি, বর্তমানে মূল্য সংযোজন করের (মূসক বা ভ্যাট) হার সাধারণভাবে ১৫ শতাংশ থাকলেও বিভিন্ন খাতে তা কমিয়ে ১০ শতাংশ, ৭ দশমিক ৫ শতাংশ ও ৫ শতাংশ করায় ব্যবসায়ীদের জন্য জটিলতা সৃষ্টির পাশাপাশি অনেক ক্ষেত্রে বিরোধ তৈরি হচ্ছে। উপকরণ কর রেয়াতের সুবিধা সব ক্ষেত্রে নিশ্চিত না হওয়ায় অনেক ব্যবসায়ী বাড়তি করের বোঝা বহন করতে বাধ্য হচ্ছেন।

জাতীয় রাজস্ব বোর্ড (এনবিআর) ভবনে গতকাল আয়োজিত প্রাক-বাজেট আলোচনায় এ প্রস্তাব তুলে ধরেন ঢাকা চেম্বারের সভাপতি তাসকীন আহমেদ। তিনি বিদ্যমান ঊর্ধ্বগতির মূল্যস্ফীতির পরিস্থিতি বিবেচনায় ব্যক্তি শ্রেণীর করমুক্ত আয়সীমা ৩ লাখ ৫০ হাজার টাকা থেকে বাড়িয়ে ৫ লাখ টাকা নির্ধারণেরও আহ্বান জানান।

সংগঠনটির অন্যান্য প্রস্তাবের মধ্যে রয়েছে অটোমেটেড করপোরেট কর রিটার্ন চালু, ব্যবসায়ীদের ওপর থেকে রিটার্ন জমার প্রমাণপত্র (পিএসআর) সংগ্রহে বাধ্যবাধকতা প্রত্যাহার, ভ্যাট ব্যবস্থা ডিজিটাল করতে ওয়েবসাইটের পাশাপাশি মোবাইল অ্যাপ তৈরি ও তা ব্যবসায়ীদের জন্য বাধ্যতামূলক করা।

এসব প্রস্তাব শুনে এনবিআর চেয়ারম্যান বলেন, 'ব্যক্তির কর বেশি ও কোম্পানির কম হওয়া উচিত। এবার ব্যক্তির কর ৩০ শতাংশ করা হবে, যা আরো বাড়ানো উচিত। ভারতেও বেশি, উন্নত দেশে ৫০-৫৫ শতাংশ। এটাকে কমানো ঠিক হবে না, বাড়াতে হবে।'

উন্নত দেশে ব্যক্তির কর বেশি হওয়ায় বৈষম্য কম দাবি করে মো. আবদুর রহমান খান বলেন, 'এটা ঠিক, তারা বেশি কর দিয়ে বেশি সেবা পান। আমাদেরও সেবা নিশ্চিত করতে হবে। তাহলে মানুষ হাতে কম টাকা রাখবে। ব্যবসায়ীদের তীব্র প্রতিরোধে ভ্যাটের একক হার হয়নি, তারাই এখন ভুগছে। সবাই একমত হলে, হার কিছুটা কমিয়ে হলেও একক হারে যাওয়া উচিত। আপনাদের এফবিসিসিআইকে প্রস্তাব দিতে বলেন। দরকার হলে আমরা ব্যবসায়ীদের জন্য সফটওয়্যারও করে দেব।'

প্রাক-বাজেট আলোচনায় ২০২৫-২৬ অর্থবছরের জাতীয় বাজেটে অন্তর্ভুক্তির জন্য ঢাকা চেম্বারের পক্ষে ৪২টি প্রস্তাব তুলে ধরা হয়। এ সময় সংগঠনের সভাপতি বলেন, 'কাস্টমস কর্তৃপক্ষের নির্ধারিত ট্যারিফ ভ্যালু ও বাজার মূল্যের মধ্যে পার্থক্য থাকায় ব্যবসায়ীদের প্রকৃত মূল্যের চেয়ে বেশি শুল্ক পরিশোধ করতে হচ্ছে, যা ব্যবসার ব্যয় বৃদ্ধির পাশাপাশি আমদানি প্রক্রিয়াকে জটিল ও ব্যয়বহুল করে তুলছে।' এ অবস্থায় তিনি ট্যারিফ ভ্যালুর পরিবর্তে নির্দিষ্ট হারে শুল্ক আরোপের প্রস্তাব করেন।

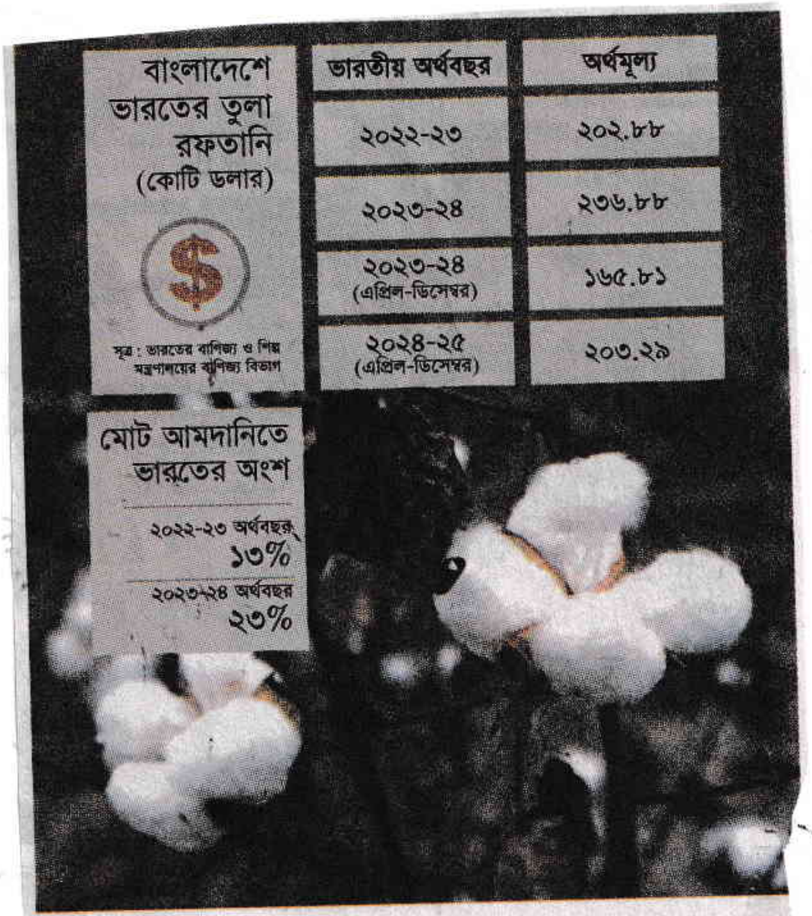
জবাবে এনবিআর চেয়ারম্যান বলেন, 'দেশের ব্যবসায়ী সমাজ একমত পোষণ করলে ভ্যাটের বিভিন্ন স্তর বহাল না রেখে সরকার ভ্যাট হার সিঙ্গেল ডিজিটে নিয়ে আসতে আগ্রহী। তবে এক্ষেত্রে ব্যবসায়ীদের সদিচ্ছা ও স্বচ্ছতা একান্ত অপরিহার্য।'

সিগারেটের মূল্যবৃদ্ধি প্রসঙ্গে তিনি বলেন, সিগারেটের দাম বাড়ালে কোম্পানিগুলো খুশি হয়। কারণ এতে তাদের প্রফিট মার্জিন বাড়ে। কিন্তু কর বাড়ালে খুশি হয় না। এটা বুঝতে আমার একটু সময় লেগেছে; এ বিষয়টিও বিচেনায় নেয়া হবে।'

বণিক বার্তার প্রতিবেদক চোরাচালানের বিষয়ে জানতে চাইলে এনবিআর চেয়ারম্যান বলেন, 'আমাদের ফোকাসটা একটু অন্যদিকে গেছে। সেজন্য সেভাবে অভিযান পরিচালনা করা হয়নি। তবে কাস্টমস গোয়েন্দা তাদের রুটিন ও নিয়মিত কাজ করছে। আমরা ডিউটি কমানোর পর চিনির চোরাচালান কমেছে কিনা, সেটার তথ্য নিচ্ছি। চোরাচালান নিরোধ কেন্দ্রীয় টাস্কফোর্সের বুধবারের সভায় এ বিষয়ে বিস্তারিত নির্দেশনা দেব।'

ট্যাক্স ক্লিয়ারেন্স সার্টিফিকেট নেয়ার জন্য নিজেই প্রতারকের ফোন কল পান বলেও জানান এনবিআর চেয়ারম্যান মো. আবদুর রহমান খান। তিনি বলেন, 'এজন্য আমরা ফিজিক্যাল অডিট সিলেকশন বন্ধ করে দিয়েছি, টোটালি। যা হবে অটোমেটেড।' সেজন্য অনলাইন রিটার্নকে প্রমোট করার আহ্বান জানান তিনি।

বণিক বার্তা
19 MAR 2025



বাংলাদেশে ভারতের তুলা রফতানি (কোটি ডলার)

ভারতীয় অর্থবছর	অর্থমূল্য
২০২২-২৩	২০২.৮৮
২০২৩-২৪	২৩৬.৮৮
২০২৩-২৪ (এপ্রিল-ডিসেম্বর)	১৬৫.৮১
২০২৪-২৫ (এপ্রিল-ডিসেম্বর)	২০৩.২৯

সূত্র : ভারতের বাণিজ্য ও শিল্প মন্ত্রণালয়ের বাণিজ্য বিভাগ

মোট আমদানিতে ভারতের অংশ

২০২২-২৩ অর্থবছর	১৩%
২০২৩-২৪ অর্থবছর	২৩%

নয় মাসে ভারত থেকে তুলা আমদানি বেড়েছে প্রায় ২৩%

নিজস্ব প্রতিবেদক ▩

দূষিত তুলা। ওজন বাড়াতে ভেতরে ভেতরে দিয়ে দেয়া হয় প্লাস্টিক ও লোহা। ফলে উৎপাদিত সুতা হয় নিম্নমানের। ভারত থেকে আমদানি করা তুলা নিয়ে প্রায়ই এমন কথা শোনা যায় ব্যবসায়ীদের মুখে। এর পরও বাংলাদেশের আমদানি করা তুলার উৎস হিসেবে প্রতিবেশী দেশটির আধিপত্য বাড়ছে। ভারতের শিল্প ও বাণিজ্য মন্ত্রণালয়ের বাণিজ্য বিভাগের পরিসংখ্যানে দেখা যায়, চলমান ভারতীয় অর্থবছরের এপ্রিল থেকে ডিসেম্বর—এ নয় মাসে বাংলাদেশে তাদের তুলার রফতানি বেড়েছে প্রায় ২৩ শতাংশ।

বর্তমানে দেশে প্রতি বছর তুলার চাহিদা কমবেশি ৮৫ লাখ বেল। বিশ্বের বিভিন্ন দেশ থেকে পণ্যটি আনা হলেও দীর্ঘদিন ভারতনির্ভর ছিল বাংলাদেশ। কালক্রমে সে উৎসে পরিবর্তন আসে। ভারতের স্থান দখল করে নেয় আফ্রিকার দেশগুলো। আমদানীকৃত তুলার ৫০ শতাংশের বেশি আসতে শুরু করে পশ্চিম আফ্রিকা, ক্যামেরুন ও শাদ থেকে। কিন্তু গত দুই অর্থবছরে এ চিত্রে আবারো পরিবর্তন আসতে শুরু করেছে।

যুক্তরাষ্ট্রের ডিপার্টমেন্ট অব এগ্রিকালচারের (ইউএসডিএ) বিশ্লেষণে দেখা যায়, ২০২২-২৩ ছিল ১৬৫ কোটি ৮১ লাখ ডলার। চলতি অর্থবছরের ২০২৪-২৫ একই সময়ে আমদানি করা তুলার অর্থমূল্য ২০৩ কোটি ২৯ লাখ ডলার। এ হিসাবে নয় মাসে ভারত থেকে তুলা আমদানি বেড়েছে ২২ দশমিক ৬১ শতাংশ।

তুলা আমদানির উৎস হিসেবে ভারতের আধিপত্য বাড়ার দুটি কারণ বলে উল্লেখ করেন বাংলাদেশ টেক্সটাইল মিলস অ্যাসোসিয়েশনের (বিটিএমএ) পরিচালক মোহাম্মদ খোরশেদ আলম। এ বিষয়ে বণিক বার্তাকে তিনি বলেন, 'সবসময়ই ভারতীয় তুলা হয় নিম্নমানের। ওদের তুলার ভেতরে কন্টামিনেশন (দূষণ) থাকে। প্লাস্টিক, লোহা থেকে শুরু করে বিভিন্ন দ্রব্য ব্যবহার করে তুলার ওজন বাড়ায় তারা। এসব কারণে মান ও দামে ভালো হওয়ায় আফ্রিকা থেকে আমদানি করা তুলার ব্যবহার আমরা বাড়িয়েছিলাম। তবে এক বছর আফ্রিকা থেকেও বেশ খারাপ তুলা এসেছিল, যা ব্যবহার করা সম্ভব হয়নি। সে অভিজ্ঞতার কারণে ভীত হয়ে আফ্রিকার তুলা কমিয়ে ভারত থেকেই আমদানি বাড়ানো হচ্ছে। আর বাস্তবতা হলো ভারতের তুলা খুব দ্রুত পাওয়া যায়। অন্যদিকে আফ্রিকা থেকে তুলা আমদানি হতে এক-দুই মাস সময় লেগে যায়।'

ভারতের তুলার মানোন্নয়ন হয়েছে কিনা জানতে চাইলে মোহাম্মদ খোরশেদ আলম বলেন,

উৎপাদন আছে, সরকার যদি চায় তাহলে তুলা বোর্ডে আমাদের সমন্বয় করে স্থানীয় তুলা ব্যবহারের উদ্যোগ নিয়ে অগ্রসর হওয়া সম্ভব। আমাদের তুলার চাহিদা পুরোটা স্থানীয় উৎস থেকে পূরণ করা যাবে না। কিন্তু বর্তমান বৈশ্বিক বাস্তবতায় স্থানীয় তুলার উৎপাদন বাড়ানো প্রয়োজন। কারণ বৈশ্বিকভাবে তুলার বদলে ম্যান মেড ফাইবারের ব্যবহার বেড়েছে। এতে বিশ্বের তুলা উৎপাদনকারী দেশগুলোয় উৎপাদন কমে গেছে। অন্যদিকে ম্যান মেড ফাইবার উৎপাদন শুরু হয়েছে। ফলে আগামীতে তুলার কস্টিংও হবে না। তাছাড়া তুলা উৎপাদনে পানির ব্যবহার বেশি হওয়ায় পরিবেশগত দিকগুলোর বিষয়েও সচেতনতা বাড়ছে। সামগ্রিকভাবে ভবিষ্যতে তুলার বৈশ্বিক উৎপাদন বিবেচনায় স্থানীয় উৎপাদনে মনোনিবেশ করা খুব প্রয়োজন।'

তুলার স্থানীয় উৎপাদন ও আমদানির উৎসে বৈচিত্র্য আনার বিষয়ে ভাবতে শুরু করেছে সরকারও। ইকোনমিক রিপোর্টার্স ফোরাম (ইআরএফ) মিলনায়তনে গত সোমবার 'বৈদেশিক মুদ্রা সাশ্রয়ে বাংলাদেশে তুলা চাষের গুরুত্ব ও সম্ভাবনা' শীর্ষক এক আলোচনায় এ বিষয়টি উঠে আসে। আলোচনায় অংশ নিয়ে পররাষ্ট্র উপদেষ্টা মো. তৌহিদ হোসেন জানান, তুলাকে কৃষিপণ্য ঘোষণা করা এবং দেশে উৎপাদন বাড়াতে দুই মাসের মধ্যে কার্যকর পদক্ষেপ নেবে সরকার।

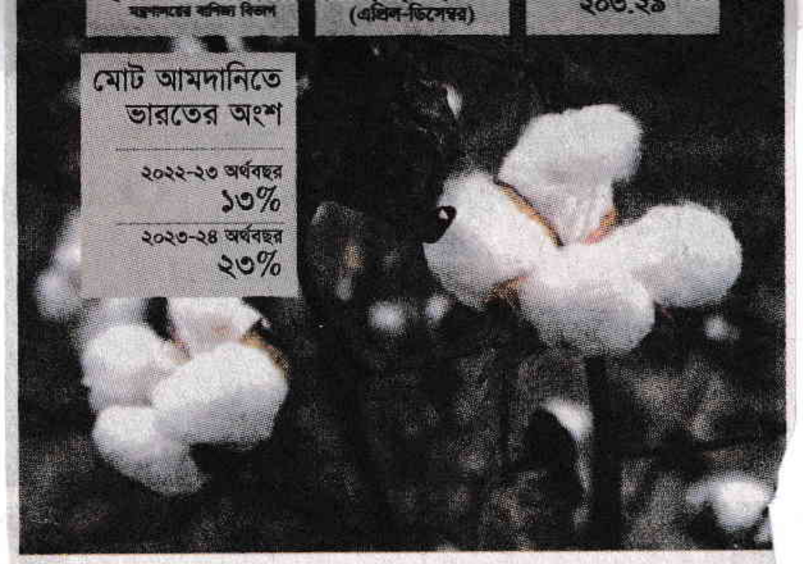
পররাষ্ট্র উপদেষ্টা তৌহিদ হোসেন বলেন, 'তুলা রফতানিতে যুক্তরাষ্ট্র শুল্কারোপ করছে। তবে বাংলাদেশ এর বাইরে। তাই যুক্তরাষ্ট্র থেকে তুলা আমদানির উদ্যোগ নেয়া হতে পারে।'

যেকোনো মাপকাঠিতেই ভারতের তুলার চেয়ে আফ্রিকার তুলা ভালো। কিন্তু আমদানি সময়কে বিবেচনায় নিয়ে ভারতীয় তুলা ব্যবহারে আপস করতে হচ্ছে বলে জানান বাংলাদেশ কটন অ্যাসোসিয়েশনের (বিসিএ) সভাপতি শেখ মো. সামিউল ইসলাম। বণিক বার্তাকে তিনি বলেন, 'আমাদের ব্যাংকিংয়ের যে পরিস্থিতি, রফতানির জন্য যে ঋণপত্র, সেটা অনেক কমে গেছে। এ কারণে পুরো সরবরাহ চক্রটির সময় কমিয়ে আনা হচ্ছে। অর্থাৎ লিড টাইম কমানোর প্রচেষ্টা রয়েছে। আফ্রিকার তুলা আসতে যেখানে এক মাসের বেশি সময় প্রয়োজন হয়, সেখানে ভারতের তুলা যেগুলো বেনাপোল দিয়ে আসছে সেগুলো এক সপ্তাহের মধ্যে পৌঁছে যাচ্ছে।'

ভারতের তুলা ব্যবহারের বিরূপ প্রভাব হিসেবে এ ব্যবসায়ী নেতা বলেন, 'আমাদের স্থানীয় পর্যায়ে সুতার

বণিক বার্তা

19 MAR 2025



নয় মাসে ভারত থেকে তুলা আমদানি বেড়েছে প্রায় ২৩%

নিজস্ব প্রতিবেদক

দূষিত তুলা। ওজন বাড়াতে ভেতরে ভেতরে দিয়ে দেয়া হয় প্লাস্টিক ও লোহা। ফলে উৎপাদিত সুতা হয় নিম্নমানের। ভারত থেকে আমদানি করা তুলা নিয়ে প্রায়ই এমন কথা শোনা যায় ব্যবসায়ীদের মুখে। এর পরও বাংলাদেশের আমদানি করা তুলার উৎস হিসেবে প্রতিবেশী দেশটির আধিপত্য বাড়ছে। ভারতের শিল্প ও বাণিজ্য মন্ত্রণালয়ের বাণিজ্য বিভাগের পরিসংখ্যানে দেখা যায়, চলমান ভারতীয় অর্থবছরের এপ্রিল থেকে ডিসেম্বর—এ নয় মাসে বাংলাদেশে তাদের তুলার রফতানি বেড়েছে প্রায় ২৩ শতাংশ।

বর্তমানে দেশে প্রতি বছর তুলার চাহিদা কমবেশি ৮৫ লাখ বেল। বিশ্বের বিভিন্ন দেশ থেকে পণ্যটি আনা হলেও দীর্ঘদিন ভারতনির্ভর ছিল বাংলাদেশ। কালক্রমে সে উৎসে পরিবর্তন আসে। ভারতের স্থান দখল করে নেয় আফ্রিকার দেশগুলো। আমদানীকৃত তুলার ৫০ শতাংশের বেশি আসতে শুরু করে পশ্চিম আফ্রিকা, ক্যামেরুন ও শাদ থেকে। কিন্তু গত দুই অর্থবছরে এ চিত্রে আবারো পরিবর্তন আসতে শুরু করেছে।

যুক্তরাষ্ট্রের ডিপার্টমেন্ট অব এগ্রিকালচারের (ইউএসডিএ) বিশ্লেষণে দেখা যায়, ২০২২-২৩ অর্থবছরে বাংলাদেশের আমদানি করা তুলার ১৩ শতাংশের উৎস ছিল ভারত। গত অর্থবছরে (২০২৩-২৪) মোট তুলা আমদানিতে প্রতিবেশী দেশটির অংশ বেড়ে দাঁড়ায় ২৩ শতাংশে। চলমান ২০২৪-২৫ অর্থবছরেও বাংলাদেশের মোট তুলা আমদানিতে ভারতের আধিপত্য বাড়ার আভাস পাওয়া যাচ্ছে।

ভারতের শিল্প ও বাণিজ্য মন্ত্রণালয়ের বাণিজ্য বিভাগের পরিসংখ্যানে উঠে এসেছে, ২০২৩-২৪ ভারতীয় অর্থবছরের এপ্রিল থেকে ডিসেম্বরে বাংলাদেশে ভারতের তুলা আমদানির অর্থমূল্য ছিল ১৬৫ কোটি ৮১ লাখ ডলার। চলতি অর্থবছরের ২০২৪-২৫ একই সময়ে আমদানি করা তুলার অর্থমূল্য ২০৩ কোটি ২৯ লাখ ডলার। এ হিসাবে নয় মাসে ভারত থেকে তুলা আমদানি বেড়েছে ২২ দশমিক ৬১ শতাংশ।

তুলা আমদানির উৎস হিসেবে ভারতের আধিপত্য বাড়ার দুটি কারণ বলে উল্লেখ করেন বাংলাদেশ টেক্সটাইল মিলস অ্যাসোসিয়েশনের (বিটিএমএ) পরিচালক মোহাম্মদ খোরশেদ আলম। এ বিষয়ে বণিক বার্তাকে তিনি বলেন, 'সবসময়ই ভারতীয় তুলা হয় নিম্নমানের। ওদের তুলার ভেতরে কন্টামিনেশন (দূষণ) থাকে। প্লাস্টিক, লোহা থেকে শুরু করে বিভিন্ন দ্রব্য ব্যবহার করে তুলার ওজন বাড়ায় তারা। এসব কারণে মান ও দামে ভালো হওয়ায় আফ্রিকা থেকে আমদানি করা তুলার ব্যবহার আমরা বাড়িয়েছিলাম। তবে এক বছর আফ্রিকা থেকেও বেশ খারাপ তুলা এসেছিল, যা ব্যবহার করা সম্ভব হয়নি। সে অভিজ্ঞতার কারণে ভীত হয়ে আফ্রিকার তুলা কমিয়ে ভারত থেকেই আমদানি বাড়ানো হচ্ছে। আর বাস্তবতা হলো ভারতের তুলা খুব দ্রুত পাওয়া যায়। অন্যদিকে আফ্রিকা থেকে তুলা আমদানি হতে এক-দুই মাস সময় লেগে যায়।'

ভারতের তুলার মানোন্নয়ন হয়েছে কিনা জানতে চাইলে মোহাম্মদ খোরশেদ আলম বলেন, 'এখনো একই, খারাপ। আমরা জানি এবং মেনে নিচ্ছি, কারণ কিছু করার নেই। যুক্তরাষ্ট্র থেকে আমরা তুলা আমদানি করতে চাই, কিন্তু দাম এখন বেশি। দেশটির তুলা বেশি কিনছে চীন। আমরাও যুক্তরাষ্ট্রের তুলা কিনছি, কিন্তু পরিমাণে বেশি না। তাছাড়া ওই তুলা বাংলাদেশে আসতে দেড় মাস সময় লাগে।'

টেক্সটাইল মিলস মালিকরা বাংলাদেশের নিজস্ব তুলা ব্যবহার করতে চাইছেন বলে জানান খোরশেদ আলম। তিনি বলেন, 'যে পরিমাণ উৎপাদন আছে, সরকার যদি চায় তাহলে তুলা বোর্ডে আমাদের সমন্বয় করে স্থানীয় তুলা ব্যবহারের উদ্যোগ নিয়ে অগ্রসর হওয়া সম্ভব। আমাদের তুলার চাহিদা পুরোটা স্থানীয় উৎস থেকে পূরণ করা যাবে না। কিন্তু বর্তমান বৈশ্বিক বাস্তবতায় স্থানীয় তুলার উৎপাদন বাড়ানো প্রয়োজন। কারণ বৈশ্বিকভাবে তুলার বদলে ম্যান মেড ফাইবারের ব্যবহার বেড়েছে। এতে বিশ্বের তুলা উৎপাদনকারী দেশগুলোয় উৎপাদন কমে গেছে। অন্যদিকে ম্যান মেড ফাইবার উৎপাদন শুরু হয়েছে। ফলে আগামীতে তুলার কস্টিংও হবে না। তাছাড়া তুলা উৎপাদনে পানির ব্যবহার বেশি হওয়ায় পরিবেশগত দিকগুলোর বিষয়েও সচেতনতা বাড়ছে। সামগ্রিকভাবে ভবিষ্যতে তুলার বৈশ্বিক উৎপাদন বিবেচনায় স্থানীয় উৎপাদনে মনোনিবেশ করা খুব প্রয়োজন।'

তুলার স্থানীয় উৎপাদন ও আমদানির উৎসে বৈচিত্র্য আনার বিষয়ে ভাবতে শুরু করেছে সরকারও। ইকোনমিক রিপোর্টার্স ফোরাম (ইআরএফ) মিলনায়তনে গত সোমবার 'বৈদেশিক মুদ্রা সাশ্রয়ে বাংলাদেশে তুলা চাষের গুরুত্ব ও সম্ভাবনা' শীর্ষক এক আলোচনায় এ বিষয়টি উঠে আসে। আলোচনায় অংশ নিয়ে পররাষ্ট্র উপদেষ্টা মো. তৌহিদ হোসেন জানান, তুলাকে কৃষিপণ্য ঘোষণা করা এবং দেশে উৎপাদন বাড়াতে দুই মাসের মধ্যে কার্যকর পদক্ষেপ নেবে সরকার।

পররাষ্ট্র উপদেষ্টা তৌহিদ হোসেন বলেন, 'তুলা রফতানিতে যুক্তরাষ্ট্র শুল্কারোপ করছে। তবে বাংলাদেশ এর বাইরে। তাই যুক্তরাষ্ট্র থেকে তুলা আমদানির উদ্যোগ নেয়া হতে পারে।'

যেকোনো মাপকাঠিতেই ভারতের তুলার চেয়ে আফ্রিকার তুলা ভালো। কিন্তু আমদানি সময়কে বিবেচনায় নিয়ে ভারতীয় তুলা ব্যবহারে আপস করতে হচ্ছে বলে জানান বাংলাদেশ কটন অ্যাসোসিয়েশনের (বিসিএ) সভাপতি শেখ মো. সামিউল ইসলাম। বণিক বার্তাকে তিনি বলেন, 'আমাদের ব্যাংকিংয়ের যে পরিস্থিতি, রফতানির জন্য যে ঋণপত্র, সেটা অনেক কমে গেছে। এ কারণে পুরো সরবরাহ চক্রটির সময় কমিয়ে আনা হচ্ছে। অর্থাৎ লিড টাইম কমানোর প্রচেষ্টা রয়েছে। আফ্রিকার তুলা আসতে যেখানে এক মাসের বেশি সময় প্রয়োজন হয়, সেখানে ভারতের তুলা যেগুলো বেনাপোল দিয়ে আসছে সেগুলো এক সপ্তাহের মধ্যে পৌঁছে যাচ্ছে।'

ভারতের তুলা ব্যবহারের বিরূপ প্রভাব হিসেবে এ ব্যবসায়ী নেতা বলেন, 'আমাদের স্থানীয় পর্যায়ে সুতার মান এক ধাপ নিচে নেমে গেছে। তার পরও স্পিনিং মিলগুলো ভারতের তুলা কিনতে বাধ্য হচ্ছে লিড টাইম বজায় রাখার জন্য। ভারতের তুলার মান খারাপ হলেও দাম তুলনামূলক বেশি। তার পরও সামগ্রিকভাবে সময় এবং আমাদের নিজস্ব জটিলতায় বাধ্য হয়ে তা আমদানি করতে হচ্ছে। নিকট ভবিষ্যতে ভারত থেকে তুলা আমদানি আরো বাড়তে পারে বলেও মনে করছি।'

এর সমাধান হিসেবে শেখ মো. সামিউল ইসলাম বলেন, 'যত দ্রুত সম্ভব ওয়্যারহাউজিং ব্যবস্থা স্থাপন করা। নীতিনির্ধারকরা এ বিষয়ে অগ্রাধিকার দিলে এটা সম্ভব। বিশ্বে ওয়্যারহাউজিংয়ের সফল দৃষ্টান্ত আছে। চীনে ৩০-৪০ বছর আগে থেকে এ ব্যবস্থা চালু রয়েছে।'

বাণিজ্য তথ্য কেন্দ্র
ঢাকা।
রপ্তানি উন্নয়ন ব্যুরো